

EKO EXPORT S.A.  
ul. Strażacka 81  
PL 43-382 Bielsko-Biała  
NIP: PL 5471865541  
REGON: 072266443

tel.: +48 33 81 96 288  
fax: +48 33 81 96 287  
email: [info@ekoexport.pl](mailto:info@ekoexport.pl)  
[www.ekoexport.pl](http://www.ekoexport.pl)



## **RAPORT OKRESOWY EKO EXPORT S.A.**

**ZA II KWARTAŁ 2010r.**

Obejmujący sprawozdanie finansowe za okres  
od 01 kwietnia 2010r. do 30 czerwca 2010r.

**Bielsko Biała  
16.08.2010r**

## Spis treści

1. PODSTAWOWE INFORMACJE .....	4
1.1 Dane o Spółce .....	4
1.2 Rada Nadzorcza .....	4
1.3 Zarząd .....	4
1.4 Profil podstawowej działalności .....	4
1.5 Zmiany w kapitale zakładowym Spółki .....	4
2. WYBRANE DANE FINANSOWE Z BILANSU I RACHUNKU WYNIKÓW .....	5
2.1 Wybrane dane finansowe z bilansu Eko Export S.A. sporządzonego na dzień 30.06.2010 w odniesieniu do stanu na 30.06.2009 oraz danych porównawczych za 2009 rok .....	5
2.2 Wybrane dane finansowe z rachunku zysków i strat Eko Export S.A. , przedstawione narastająco za okres od 01.01.2010 do 30.06.2010r w odniesieniu do danych porównawczych za 2009 rok oraz dane finansowe za okres sprawozdawczy od 01.04 .2010r do 30.06.2010r .....	5
3. PEŁNE DANE FINANSOWE .....	6
3.1 Rachunek zysków i strat Eko Export S.A. sporządzony narastająco za okres od 01.01.2010 do 30.06.2010 , odniesiony do danych porównawczych za 2009 rok oraz dane finansowe za okres sprawozdawczy od 01.04 .2010r do 30.06.2010r. ....	6
3.2 Bilans Eko Export S.A. sporządzony na dzień 30.06.2010 w układzie porównawczym do stanu na 30.06.2009r. ....	7
3.3 Zasady sporządzenia danych finansowych .....	10
4. KOMENTARZ ZARZĄDU DO DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI W OKRESIE      SPRAWOZDAWCZYM .....	10
4.1 Przychody .....	10
4.1.1 Struktura przychodów osiągniętych ze sprzedaży produktów .....	11
Struktura przychodów ze sprzedaży produktów według rodzaju produktów .....	11
Struktura przychodów ze sprzedaży produktów według rynków zbytu .....	11
4.1.2 Waluta rozliczeniowa kontraktów .....	12
4.1.3 Czynniki wpływające na wysokość osiągniętych przychodów .....	12
4.1.4 Stabilny popyt dotychczasowych odbiorców i wzrost zamówień na nowych rynkach zbytu .....	12
4.2 Istotne zdarzenia i czynniki mające wpływ na działalność Spółki i jej wynik finansowy jakie wystąpiły w okresie sprawozdawczym .....	12
4.2.1 Efektywność dostaw .....	12
4.2.2 Koszty finansowe .....	13
4.2.3 Polityka cenowa .....	13
5. WERYFIKACJA PROGNOZY ZYSKU NA 2010 ROK .....	14
6. INFORMACJE NA TEMAT AKTYWNOŚCI JAKĄ W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM SPÓŁKA PODJĘŁA W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI .....	14
6.1. Zwiększenia udziału w sprzedaży do odbiorców na rynku europejskim .....	14
Rynek europejski jest dla Spółki nadal jednym z najważniejszych kierunków dlatego też będzie stale zwiększany. Realizowana konsekwentnie polityka Zarządu zaowocowała podpisaniem nowych kontraktów z odbiorcami europejskimi ( OMYA, przemysł wydobywczy oraz inni Partnerzy). Jak również nadal prowadzone są rozmowy z kilkoma bardzo dużymi potencjalnymi odbiorcami .....	14
6.2 Przygotowanie do wejścia na rynek przemysłu ropy naftowej .....	14
6.3 Eksport na rynek Stanów Zjednoczonych .....	14
7. ZAPLECZE FINANSOWE .....	15
7.1 Emisja akcji serii G .....	15
7.2 Emisja akcji serii H .....	15
8. DZIAŁANIA W ZAKRESIE ROZWOJU I WPROWADZANIA ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH .....	15

8.1 Kontynuacja budowy programu zarządzania jakością produktu oraz realizacją zamówienia i dostaw .....	15
8.2 Optymalizacji procesów technologicznych .....	15
9. PLANY I PRZEWIDYWANY ROZWÓJ SPÓŁKI .....	16
9.1 Emisja Akcji serii H.....	16
9.2 Finansowanie działalności bieżącej i celów strategicznych.....	16
10. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU .....	16

## 1. PODSTAWOWE INFORMACJE

### 1.1 Dane o Spółce

Forma prawna: Spółka Akcyjna  
Kraj siedziby: Polska  
Siedziba: Bielsko – Biała  
Adres: ul. Strażacka 81, 43-382 Bielsko – Biała  
Telefon: +48 33 81 96 288  
Faks: +48 33 81 96 287  
Adres poczty elektronicznej: [info@ekoexport.pl](mailto:info@ekoexport.pl)  
Adres strony internetowej: [www.ekoexport.pl](http://www.ekoexport.pl)  
NIP: 5471865541  
REGON: 072266443  
KRS: 0000308459

### 1.2 Rada Nadzorcza

Rada Nadzorcza składa się z pięciu członków powołanych na wspólną trzyletnią kadencję od dnia 21.05.2008r. do dnia 21.05.2011r.

Igor Bokun – Przewodniczący Rady Nadzorczej  
Jolanta Sidzina – Bokun – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej  
Marcel Dziejczak – Sekretarz Rady Nadzorczej  
Agnieszka Bokun – Członek Rady Nadzorczej  
Marzena Bednarczyk – Członek Rady Nadzorczej

### 1.3 Zarząd

Aktualny Zarząd Spółki jest jednoosobowy, powołany na trzyletnią kadencję od dnia 21.05.2008r. do dnia 21.05.2011r, a w jego skład wchodzi: Pan Jacek Dziejczak – Prezes Zarządu,

### 1.4 Profil podstawowej działalności

Spółka Eko Export S.A. prowadzi działalność o charakterze produkcyjnym w branży Clean Technologies. W ramach działalności podstawowej zajmuje się zakupem, przetwarzaniem i dystrybucją mikrosfer uszlachetnionych, pozyskiwanych jako odpad z elektrowni węglowych. Spółka jest jednym z wiodących producentów mikrosfery w Europie.

### 1.5 Zmiany w kapitale zakładowym Spółki

#### Emisja akcji serii G

W związku z uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia z dnia 08.04. 2010 r. w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego spółki przeprowadzono emisję 1.000.0000 akcji zwykłych na okaziciela Serii G. Emisję zrealizowano na zasadzie oferty prywatnej, która odbyła się w dniach od 09.04.2010 do dnia 15.04.2010r, z wyłączeniem prawa poboru dla dotychczasowych akcjonariuszy. W wyniku podwyższenia kapitału zakładowego nowe akcje (o wartości nominalnej 10gr i cenie emisyjnej 3 zł) objęło 9 podmiotów, w tym 8 osób fizycznych i jeden podmiot prawny będący inwestorem kwalifikowanym (zgodnie z art.8.ustawy o obrocie), który objął 400 000 akcji zwykłych na okaziciela Serii G, dających 4.02% udziału w ogólnej liczbie głosów na WZ i 5,4% udziału w kapitale zakładowym Spółki.

W dniu 05.05.2010r w Sądzie rejonowym VIII Wydział Gospodarczy w Bielsku Białej nastąpiła rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego Spółki Eko Export S.A. z kwoty 642 500,-zł do kwoty 742 500- zł.

## Emisja akcji serii H

W dniu 10.05.2010r Zarząd Spółki podjął uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki w ramach kapitału docelowego w drodze nowej emisji 1 450 000 akcji zwykłych na okaziciela serii H z prawem poboru i ich objęcia w trybie subskrypcji zamkniętej mającej charakter oferty publicznej.

W dniu 10.08. 2010 r. zakończono przyjmowanie zapisów składanych na objęcie 1 485 000 akcji serii H spółki Eko Export SA w ramach oferty publicznej z prawem poboru dla dotychczasowych akcjonariuszy. Przydział akcji odbędzie się w dniu 23.08.2010r.

## 2.WYBRANE DANE FINANSOWE Z BILANSU I RACHUNKU WYNIKÓW

### 2.1 Wybrane dane finansowe z bilansu Eko Export S.A. sporządzonego na dzień 30.06.2010 w odniesieniu do stanu na 30.06.2009 oraz danych porównawczych za 2009 rok

	Wybrane dane finansowe z bilansowe w PLN	Stan na 31.03.2010	Stan na 30.06.2010	Stan na 31.03.2009	Stan na 30.06.2009
1.	Kapitał własny	6 464 900,25	9 377 252,70	7 085 524,68	7 179 836,96
2.	Należności długoterminowe				
3.	Należności krótkoterminowe	2 992 196,26	3 469 197,88	2 640 048,84	2 693 857,19
4.	Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	375 619,03	253 941,66	11 316,71	933,63
5.	Zobowiązania długoterminowe	891 891,88	891 891,88	181 705,43	95 092,11
6.	Zobowiązania krótkoterminowe	3 480 203,52	1 461 606,33	3 595 408,21	3 073 309,49
7.	Aktywa trwałe	6 933 646,90	7 293 033,71	5 692 486,70	5 990 686,83
8.	Aktywa obrotowe	4 224 506,75	4 746 875,20	4 900 151,62	4 357 551,73
9.	Aktywa razem	11 158 153,65	12 039 908,91	10 862 638,32	10 348 238,56

Źródło: Eko Export S.A.

### 2.2 Wybrane dane finansowe z rachunku zysków i strat Eko Export S.A. , przedstawione narastająco za okres od 01.01.2010 do 30.06.2010r w odniesieniu do danych porównawczych za 2009 rok oraz dane finansowe za okres sprawozdawczy od 01.04 .2010r do 30.06.2010r.

Źródło:Eko Export S.A

w	Wybrane dane finansowe z rachunku wyników w PLN	za okres od 01.01.2010 do 30.06.2010	za okres od 01.01.2009 do 30.06.2009	II kwartał 2009 roku 01.04.2010-30.06.2010	II kwartał 2009 roku 01.04.2009-30.06.2009
1.	Amortyzacja	9 905,31	91 102,06	5 300,82	45 551,01
2.	Przychody netto ze sprzedaży	4 541 491,94	2 513 672,83	1 922 081,47	1 195 492,91
3.	Zysk/strata ze sprzedaży	269 043,89	284 189,00	55 123,91	97 138,72
4.	Zysk/strata na działalności operacyjnej	222 426,83	294 250,47	15 648,46	139 604,18
5.	Zysk/strata brutto	36 928,70	230 106,46	-112 838,55	128 600,28
6.	Zysk / strata netto	36 928,70	162 981,46	-87 647 ,55	94 312,28

Źródło:Eko Export S.A

### 3. PEŁNE DANE FINANSOWE

3.1 Rachunek zysków i strat Eko Export S.A. sporządzony narastająco za okres od 01.01.2010 do 30.06.2010, odniesiony do danych porównawczych za 2009 rok oraz dane finansowe za okres sprawozdawczy od 01.04.2010r do 30.06.2010r.

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT		W [PLN]	01.01.2010 - 30.06.2010	01.01.2009 - 30.06.2009	II kwartał 2010	II kwartał 2009
					1.04.2010- 30.06.2010	1.04.2009- 30.06.2009
<b>A.</b>	<b>Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi</b>		<b>3 979 839,06</b>	<b>2 779 764,33</b>	<b>1 893 736,23</b>	<b>764 059,41</b>
		- od jednostek powiązanych				
	I.	Przychody ze sprzedaży produktów	4 541 491,94	2 513 672,83	1 922 081,47	1 195 492,91
	II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie-wart.dodatnia)	-561 652,88	266 091,50	-28 345,24	-431 433,50
	III.	Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów				
	IV.	Pozostałe przychody				
<b>B.</b>	<b>Koszty działalności operacyjnej</b>		<b>3 710 795,17</b>	<b>2 494 945,44</b>	<b>1 838 612,32</b>	<b>666 290,80</b>
	I.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
	II.	Zużycie materiałów i energii	1 832 895,05	1 179 715,78	896 101,82	235 819,79
	III.	Usługi obce	1 445 097,37	778 464,84	789 129,49	213 332,75
	IV.	Podatki i opłaty, w tym:	132 253,16	125 659,46	20 107,58	60 671,51
		- podatek akcyzowy				
	V.	Wynagrodzenia	185 862,91	210 350,75	87 103,08	115 713,38
	VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	35 612,11	37 351,58	13 527,48	17 699,04
	VII.	Amortyzacja	9 905,31	91 102,06	5 300,82	45 551,01
	VIII.	Pozostałe koszty rodzajowe	69 169,26	72 300,86	27 342,05	32 107,21
<b>C.</b>	<b>Zysk/Strata ze sprzedaży (A-B)</b>		<b>269 043,89</b>	<b>284 189,00</b>	<b>55 123,91</b>	<b>97 138,72</b>
<b>D.</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>		<b>0,04</b>	<b>57 377,64</b>	<b>0,04</b>	<b>57 377,16</b>
	I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		57 377,16		57 377,16
	II.	Dotacje				
	III.	Inne przychody operacyjne	0,04	0,48	0,04	0,00
<b>E.</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>		<b>46 617,10</b>	<b>47 946,17</b>	<b>39 475,49</b>	<b>15 541,70</b>
	I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych				
	II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych				
	II.	Inne koszty operacyjne	46 617,10	47 946,17	39 475,49	15 541,70
<b>F.</b>	<b>Zysk/ Strata na działalności operacyjnej</b>		<b>222 426,83</b>	<b>294 250,47</b>	<b>15 648,46</b>	<b>139 604,18</b>
<b>G.</b>	<b>Przychody finansowe</b>		<b>116 384,08</b>	<b>188 680,23</b>	<b>28 739,81</b>	<b>23 726,50</b>
	I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:				
		- od jednostek powiązanych				
	II	Odsetki uzyskane, w tym:	1 053,76	16 409,98	1 053,76	16 407,54
		- od jednostek powiązanych				

		III.	Zysk ze zbycia inwestycji				
		IV.	Aktualizacja wartości inwestycji				
		V.	Inne	115 330,32	172 270,25	27686,05	220857,96
<b>H.</b>	<b>Koszty finansowe</b>			<b>301 882,21</b>	<b>252 824,24</b>	<b>157226,82</b>	<b>248267,42</b>
		I.	Odsetki do zapłacenia - w tym:	93 883,42	18 177,49	49477,93	13622,67
			- dla jednostek powiązanych				
		II.	Strata ze zbycia inwestycji				
		III.	Aktualizacja wartości inwestycji				
		IV.	Inne	207 998,79	234 646,75	107748,89	133140,57
<b>I.</b>	<b>Zysk/Strata brutto na działalności gospodarczej</b>			<b>36 928,70</b>	<b>230 106,46</b>	<b>-112838,55</b>	<b>128600,28</b>
<b>J.</b>	<b>W y n i k z d a r z e ń n a d z w y c z a j n y c h</b>						
	<b>I. Zyski nadzwyczajne</b>						
	<b>II. Straty nadzwyczajne</b>						
<b>K.</b>	<b>Z y s k b r u t t o</b>			<b>36 928,70</b>	<b>230 106,46</b>	<b>-112838,55</b>	<b>128600,28</b>
<b>L.</b>	<b>Podatek dochodowy</b>				<b>67 125,00</b>	<b>-25191</b>	<b>34288</b>
<b>M.</b>	<b>Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku</b>						
<b>N.</b>	<b>Z y s k / S t r a t a n e t t o</b>			<b>36 928,70</b>	<b>162 981,46</b>	<b>-87647,55</b>	<b>94312,28</b>

Sporządzający: Główna Księgowa Eko Export S.A. Agnieszka Szatanik

### 3.2 Bilans Eko Export S.A. sporządzony na dzień 30.06.2010 w układzie porównawczym do stanu na 30.06.2009r.

	AKTYWA W [PLN]	Stan na 31.03.2010	Stan na 30.06.2010	Stan na 31.03.2009	Stan na 30.06.2009
	<b>A. Aktywa trwałe</b>	<b>6 933 646,90</b>	<b>7 293 033,71</b>	<b>5 962 486,70</b>	<b>5 990 686,83</b>
<b>I.</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne</b>	<b>43 695,88</b>	<b>43 656,86</b>	<b>10 538,88</b>	<b>9 367,89</b>
	1 Koszty organizacji przeniesione przy zał.				
	2 Koszty prac rozwojowych				
	3 Wartość firmy				
	4 Inne wartości niematerialne i prawne	43 695,88	43 656,86	10 538,88	9 367,89
	5 Zaliczki na poczet wartości niematerialnych i prawnych				
<b>II.</b>	<b>Rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>6 847 187,02</b>	<b>7 206 612,85</b>	<b>5 942 479,82</b>	<b>5 971 850,94</b>
<b>1</b>	<b>Środki trwałe</b>	<b>5 831 359,09</b>	<b>5 828 328,47</b>	<b>5 782 630,22</b>	<b>5 738 250,20</b>
	1 Grunty własne	298 200,00	298 200,00	298 200,00	298 200,00
	2 Budynki, lokale i biokty inżynierii lądowej i wodnej	4 397 596,08	4 394 814,80	4 390 595,96	4 362 665,96
	3 Urządzenia techniczne i maszyny	1 082 140,57	1 081 891,23	1 069 178,75	1 054 136,81
	4 Środki transportu	24 829,36	24 829,36	11 244,04	10 821,94
	5 Inne środki trwałe	28 593,08	28 593,08	13 411,47	12 425,49
<b>2</b>	<b>Środki trwałe w budowie</b>	<b>1 015 827,93</b>	<b>1 378 284,38</b>	<b>159 849,60</b>	<b>233 600,74</b>
<b>3</b>	<b>Zaliczki na środki trwałe w budowie</b>				
<b>III.</b>	<b>Należności długoterminowe</b>				
	1 Od jednostek powiązanych				
	2 Od pozostałych jednostek				
<b>IV.</b>	<b>Inwestycje długoterminowe</b>	<b>597,00</b>	<b>597,00</b>	<b>597,00</b>	<b>597,00</b>
<b>1</b>	<b>Nieruchomości</b>				
<b>2</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne</b>				
<b>3</b>	<b>Długoterminowe aktywa finansowe</b>	<b>597,00</b>	<b>597,00</b>	<b>597,00</b>	<b>597,00</b>

<b>a) w jednostkach powiązanych</b>		<b>597,00</b>	<b>597,00</b>	<b>597,00</b>	<b>597,00</b>
1	Udziały i akcje	597,00	597,00	597,00	597,00
2	Papiery wartościowe				
3	Udzielone pożyczki				
4	Inne długoterminowe aktywa finansowe				
<b>b) w pozostałych jednostkach</b>					
1	Udziały i akcje				
2	Papiery wartościowe				
3	Udzielone pożyczki				
4	Inne długoterminowe aktywa finansowe				
<b>4</b>	<b>Inne inwestycje długoterminowe</b>				
<b>V.</b>	<b>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>42 167,00</b>	<b>42 167,00</b>	<b>8 871,00</b>	<b>8 871,00</b>
1	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	20 167,00	20 167,00	8 871,00	8 871,00
2	Inne rozliczenia międzyokresowe	22 000,00	22 000,00		
<b>B. Aktywa obrotowe</b>		<b>4 224 506,75</b>	<b>4 746 875,20</b>	<b>4 900 151,62</b>	<b>4 357 551,73</b>
		<b>607 376,18</b>	<b>746 504,61</b>	<b>1 502 904,58</b>	<b>1 046 598,57</b>
<b>I. Zapasy</b>					
1	Materiały	195 238,05	251 575,00	58 638,75	34 757,78
2	Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00	6 000,00	6 000,00
3	Produkty gotowe	198 510,76	142 249,75	1 355 851,56	923 426,52
4	Towary	3 361,07	3 361,07	3 361,07	3 361,07
5	Zaliczki na poczet dostaw	210 266,30	349 318,79	79 053,20	79 053,20
<b>II. Należności krótkoterminowe</b>		<b>2 992 196,26</b>	<b>3 469 197,88</b>	<b>2 640 048,84</b>	<b>2 693 857,19</b>
<b>1 Należności w jednostkach powiązanych</b>		<b>6 879,59</b>	<b>10 783,59</b>	<b>65 880,00</b>	
a)	z tytułu dostaw i usług, w okresie spłaty	6 879,59	10 783,59	65 880,00	
	- do 12 miesięcy	6 879,59	10 783,59	65 880,00	
	- powyżej 12 miesięcy				
b)	inne				
<b>2 Należności w pozostałych jednostkach</b>		<b>2 985 316,67</b>	<b>3 458 414,29</b>	<b>1 979 401,25</b>	<b>2 693 857,19</b>
a)	z tytułu dostaw i usług, w okresie spłaty	2 237 355,39	2 509 977,52	1 979 401,25	2 137 103,85
	- do 12 miesięcy	594 568,37	867 190,50	1 979 401,25	2 137 103,85
	- powyżej 12 miesięcy	1 642 787,02	1 642 787,02		
b)	z tytułu podatków, dotacji, ceł i ubezpieczeń społecznych	260 651,12	364 541,34	246 434,87	170 943,01
	i zdrowotnych				
c)	inne	487 310,16	583 895,43	348 332,72	385 810,33
d)	dochodzone na drodze sądowej				
<b>III. Inwestycje krótkoterminowe</b>		<b>375 619,03</b>	<b>253 941,66</b>	<b>167 316,71</b>	<b>26 222,94</b>
<b>a) w jednostkach powiązanych</b>				<b>156 000,00</b>	
1	Udziały i akcje				
2	Papiery wartościowe				
3	Udzielone pożyczki			156 000,00	
4	Inne krótkoterminowe aktywa finansowe				
<b>b) w pozostałych jednostkach</b>					<b>25 289,31</b>
1	Udziały i akcje				
2	Papiery wartościowe				
3	Udzielone pożyczki				
4	Inne krótkoterminowe aktywa finansowe				25 289,31
<b>c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne</b>		<b>375 619,03</b>	<b>253 941,66</b>	<b>11 316,71</b>	<b>933,63</b>
1	Środki pieniężne w kasie i na rachunkach	375 619,03	253 941,66	11 316,71	933,63
2	Inne środki pieniężne				
3	Inne aktywa pieniężne				
<b>IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>		<b>249 315,28</b>	<b>277 231,05</b>	<b>589 881,49</b>	<b>590 870,03</b>
<b>SUMA AKTYWÓW</b>		<b>11 158 153,65</b>	<b>12 039 908,91</b>	<b>10 862 638,32</b>	<b>10 348 238,56</b>



Pasywa w [PLN]	Stan na 31.03.2010	Stan na 30.06.2010	Stan na 31.03.2009	Stan na 30.06.2009
<b>A. Kapitał (fundusz) własny</b>	<b>6 464 900,25</b>	<b>9 377 252,70</b>	<b>7 085 524,68</b>	<b>7 179 836,96</b>
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	642 500,00	742 500,00	642 500,00	642 500,00
II. Należne, lecz nie wniesione wkłady				
III. Udziały (akcje) własne				
IV. Kapitał (fundusz) zapasowy	6 689 251,75	9 589 251,75	7 121 000,00	7 121 000,00
V. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny				
VI. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe				
VII. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-991 427,75	-991 427,75	-746 644,50	-746 644,50
VIII. Zysk (strata) netto roku obrotowego	124 576,25	36 928,70	68 669,18	162 981,46
IX. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego				
<b>B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	<b>4 693 253,40</b>	<b>2 662 656,21</b>	<b>3 777 113,64</b>	<b>3 168 401,60</b>
I. Rezerwy na zobowiązania	32 945,00	20 845,00		
1 Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	20 945,00	20 945,00		
2 Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne				
- długoterminowa				
- krótkoterminowa				
3 Pozostałe rezerwy	12 000,00			
- długoterminowa				
- krótkoterminowa	12 000,00			
II. Zobowiązania długoterminowe	891 891,88	891 891,88	181 705,43	95 092,11
1 Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00	175 395,79	88 782,47
2 Wobec pozostałych jednostek	891 891,88	891 891,88	6 309,64	6 309,64
a) kredyty i pożyczki	891 891,00	891 891,88	6 309,64	6 309,64
b) z tytułu dłużnych papierów wartościowych				
c) inne zobowiązania finansowe				
d) inne				
III. Zobowiązania krótkoterminowe	3 480 203,52	1 461 606,33	3 595 408,21	3 073 309,49
1 Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00	66 205,14	6 549,88
a) z tytułu dostaw i usług, w okresie wymagalności:	0,00	0,00	66 205,14	6 549,88
- do 12 miesięcy			66 205,14	6 549,88
- powyżej 12 miesięcy				
b) inne				
2. Wobec pozostałych jednostek	3 480 203,52	1 461 606,33	3 529 203,07	3 066 759,61
a) kredyty i pożyczki	1 097 363,12	712 501,84	972 611,85	663 649,46
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych				
c) inne zobowiązania finansowe	1 681 170,00	3,00	100 000,00	218 017,00
d) z tytułu dostaw i usług w okresie wymagalności:	364 595,20	405 374,25	1 955 948,77	1 762 603,21
- do 12 miesięcy	354 595,20	405 374,25	1 955 948,77	1 762 603,21
- powyżej 12 miesięcy				
e) zaliczki otrzymane na dostawy				
f) zobowiązania wekslowe				
g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	253 774,13	277 796,07	431 770,46	368 215,72
h) z tytułu wynagrodzeń	68 197,85	59 751,20	56 338,94	42 176,69
i) inne	15 103,22	6 179,97	12 533,05	12 097,53
3. Fundusze specjalne				
IV. R o z l i c z e n i a międzyokresowe	<b>288 213,00</b>	<b>288 213,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1. Ujemna wartość firmy				
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	288 213,00	288 213,00	0,00	0,00
- długoterminowe				

	-	krótkoterminowe	288 213,00	288 213,00		
<b>S u m a p a s y w ó w</b>			<b>11 158 153,65</b>	<b>12 039 908,91</b>	<b>10 862 638,32</b>	<b>10 348 238,56</b>

Sporządzający: Główna Księgowa Eko Export S.A. Agnieszka Szatanik

### 3.3 Zasady sporządzenia danych finansowych

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w układzie narastającym za okres od 01.01.2010 r. do 31.03.2010 r. Wybrane dane finansowe zostały przedstawione na podstawie w/w sprawozdania finansowego Spółki. Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zapisami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2002 r. Nr 76, poz. 694),

Środki trwałe wyceniane były według ceny nabycia lub kosztów poniesionych na ich wytworzenie, rozbudowę lub modernizację po pomniejszeniu o odpisy amortyzacyjne. Niskocenne składniki majątku o wartości poniżej 3 500,00 zł były księgowane bezpośrednio w koszt zużycia materiałów, albo były amortyzowane jednorazowo. Środki trwałe o wartości powyżej 3 500,00 zł umarzane były proporcjonalnie do planowanego okresu ich użytkowania, z zastosowaniem liniowej amortyzacji. Stawki amortyzacyjne były ustalane w oparciu o planowany okres ekonomicznej przydatności. Wartości niematerialne i prawne wyceniane były według cen nabycia lub kosztów poniesionych na ich wytworzenie, rozbudowę lub modernizację po pomniejszeniu o odpisy amortyzacyjne. Należności i zobowiązania wycenione zostały w kwocie wymagającej zapłaty. Nie nastąpiły zmiany zasad wyceny lub prezentacji danych w bilansie i rachunku zysków i strat w stosunku do roku ubiegłego.

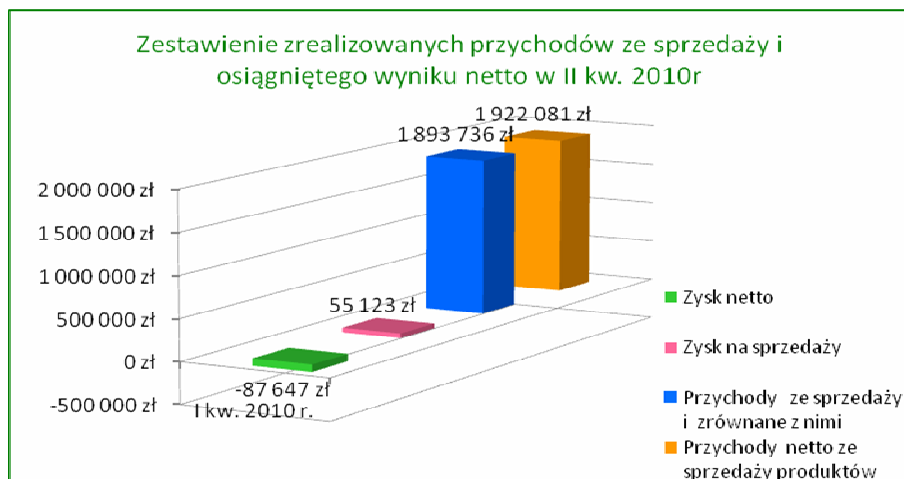
Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółkę.

## 4. KOMENTARZ ZARZĄDU DO DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI W OKRESIE SPRAWOZDAWCZYM

### 4.1 Przychody

W okresie sprawozdawczym Spółka osiągnęła przychody ze sprzedaży mikrosfer w kwocie 1.922.081 zł. Sprzedaż, którą osiągnięto wpisuje się w realizację planu jaki założono na II kw. 2010r. Plan został zrealizowany mimo dalej niekorzystnych warunków atmosferycznych na terenie gdzie firma pozyskuje surowce.

Realizacja planów sprzedażowych była bardzo silnie uzależniona od zapasów surowca i organizacji bieżących dostaw, które na początku okresu były bardzo ograniczone ze względu na brak środków finansowych w IV kwartale 2009r. – kiedy były dokonywane zakupy. Większość zgromadzonych w okresie jesiennym 2009r. zapasów oraz bieżących dostaw mikrosfery suchej zostało wykorzystane dla realizacji zwiększonych zamówień na I kw. 2010. Dopiero wpływ środków finansowych z emisji akcji serii G umożliwił organizację kolejnych dostaw surowca jednak w ilościach za małych do wzrastającej ilości zawieranych kontraktów w II kw.



Źródło: Eko Export S.A.

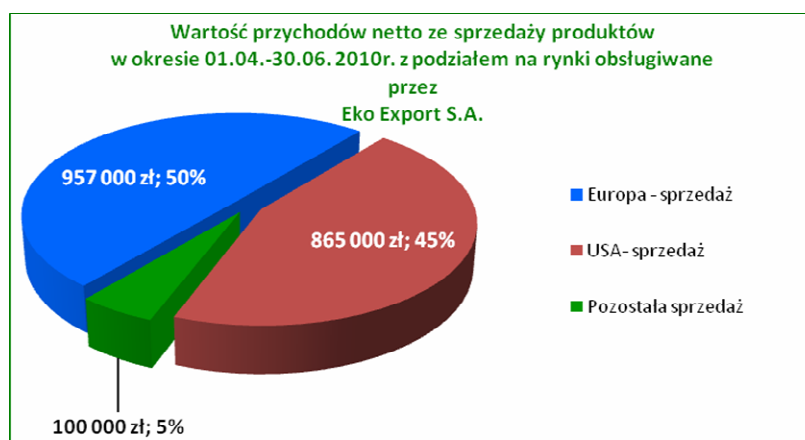
#### 4.1.1 Struktura przychodów osiągniętych ze sprzedaży produktów

##### Struktura przychodów ze sprzedaży produktów według rodzaju produktów

Głównym produktem generującym przychody Spółki w okresie sprawozdawczym była mikrosfera. Produkcja i sprzedaż obejmowała wszystkie rodzaje i frakcje mikrosfery i uzależniona była od indywidualnych zamówień kontrahentów. W okresie od 01.04.2010r do 30.06.2010r przychody z tytułu produkcji i sprzedaży mikrosfery stanowiły 100% wszystkich przychodów ze sprzedaży produktów.

##### Struktura przychodów ze sprzedaży produktów według rynków zbytu

W okresie od 01.03.2010r do 30.06.2009r Spółka zrealizowała 95% swojej sprzedaży poza terytorium Polski. Przychody uzyskane ze sprzedaży produktów w ramach eksportu stanowiły ok. 100% całej wykonanej sprzedaży. Poprzez nowego Partnera handlowego Spółka prowadziła regularny eksport na rynek USA. Udział sprzedaży Eko Export S.A. na rynek Stanów Zjednoczonych we wszystkich przychodach osiągniętych w II kwartale 2010r. stanowił 45%. Pozytywnie odnotowano spodziewane, ożywienie w realizacji zamówień i sprzedaży do europejskiej strefy przychodów. Pozycja ta zwiększyła się wartościowo w stosunku do minionego kwartału o ok 13%. W skali wszystkich przychodów Spółki stanowi ona teraz 50%. Pozostali odbiorcy, w tym również krajowi, pozwolili na zrealizowanie 5% osiągniętego wyniku. W kwocie tej znajdują się również wysyłki do testów technicznych, związanych z pracami nad wejściem w nowe rynki i pozyskaniem funkcjonujących na nich partnerów handlowych. W II kwartale 2010r. prowadziła całą sprzedaż praktycznie na rynek europejski i poprzez Partnera handlowego na rynek Stanów Zjednoczonych.



Źródło: Eko Export SA

#### 4.1.2 Waluta rozliczeniowa kontraktów

Walutą rozliczeniową kontraktów eksportowych obowiązującą przy sprzedaży produktów na rynek europejski oraz rynek USA jest Euro. Waluta ta obowiązuje również przy wszystkich płatnościach związanych z zakupem przez Spółkę surowców do produkcji mikrosfery. W polityce finansowej Spółki waluta Euro stanowić będzie z założenia walutę rozliczeniową wszystkich kontraktów sprzedażowych i transakcji zakupowych na rok 2010.

#### 4.1.3 Czynniki wpływające na wysokość osiągniętych przychodów

Zgodnie z poczynionymi ustaleniami, w II kwartale 2010 r. Spółka rozpoczęła regularne dostawy na rynek amerykański. Dostawy te będą kontynuowane również w III kwartale br. Zgodnie z wytyczonymi celami strategicznymi zwiększona została sprzedaż bezpośrednia do końcowych odbiorców. W związku z zaawansowanym etapem budowy bezpośredniego kanału sprzedaży, począwszy od III kw. 2010r. Spółka będzie mogła zmierzać w kierunku odbudowy pierwotnej rentowności prowadzonej sprzedaży. W miarę kształtowania się sytuacji popytowej na rynkach odbiorców końcowych, tendencja ta powinna być kontynuowana. Aktualnie Spółka osiągnęła ok. 80% udział sprzedaży bezpośredniej do odbiorców końcowych w całym wolumenie sprzedaży (50% w I kw. br.) Ostatecznym celem jest uzyskanie rentowności wynikającej ze sprzedaży do odbiorcy końcowego.

#### 4.1.4 Stabilny popyt dotychczasowych odbiorców i wzrost zamówień na nowych rynkach zbytu

Zamówienia realizowane przez odbiorców europejskich w II kw. utrzymywały się na poziomie realizowanym w I kw. 2010r, z zaznaczeniem proporcjonalnej (ok. 13%) sezonowej wyżki. Spółka odnotowała wprawdzie wspomniany już pozytywny, nieznaczny wzrost sprzedaży poprzez dotychczasowych odbiorców europejskich, jednakże istotne zwiększenie eksportu spodziewane jest dopiero po otwarciu nowego europejskiego kanału dystrybucji w III i IV kwartale.

Dla wielkości przychodów uzyskanych przez Spółkę w II kw. 2010r duże znaczenie miała pomyślnie rozpoczęta już współpraca z Partnerem z USA. Spotkanie w dniach 23-25 maja 2010 roku w Bielsku-Białej zaowocowało potwierdzeniem dążenia do wieloletniej współpracy. Uzgodniono wielkość dostaw mikrosfery na rynek Stanów Zjednoczonych Ameryki na okres od 1 lipca 2010r. do 30 czerwca 2011 r., z intencją kontynuowania w latach następnych. W sposób znaczący poprawiło to bezpieczeństwo prowadzenia działalności gospodarczej Spółki, która opierała się do tej pory na odbiorcach operujących wyłącznie w strefie europejskiej. Potencjał zwiększenia sprzedaży na rynku Amerykańskim jest niewspółmierny do możliwości jakie posiada Spółka w tym zakresie na rynku europejskim.

Zamówienia realizowane dla odbiorców europejskich i na rynek amerykański były ograniczone tylko ilością posiadanego surowca mokrego jak też ograniczonymi możliwościami zakupów surowca „podsuszonego” (mikrosfery suchej), co miało wpływ na zmniejszone wpływy ze sprzedaży w porównaniu do poprzedniego kwartału.

### 4.2 Istotne zdarzenia i czynniki mające wpływ na działalność Spółki i jej wynik finansowy jakie wystąpiły w okresie sprawozdawczym

#### 4.2.1 Efektywność dostaw

W pierwszej połowie okresu sprawozdawczego (kwiecień – maj) nadal utrzymywały się niekorzystne warunki pogodowe występujące w obszarze geograficznym dostawców surowca (Syberia). Zarząd konsekwentnie realizował priorytet zapewnienia pełnych i terminowych dostaw do odbiorców europejskich oraz realizacji zwiększonego zapotrzebowania do odbiorcy amerykańskiego. Tak jak w I kw. Spółka zapewniała sobie dostęp do surowca przez dostawy mikrosfery „suchej”, droższej ale umożliwiającej utrzymanie rytmiki dostaw i ciągłości produkcji.

Wynik finansowy osiągnięty przez Spółkę w II kw. związany jest z podjęciem w IV kw. 2009r strategicznej decyzji o skorzystaniu z oferty handlowej i rozpoczęciu współpracy z Partnerem Amerykańskim co przełożyło się na wejście z produktem Eko Export na rynek USA. Z pełną świadomością, decyzja ta wiązała się z przyjęciem zamówień i sprzedażą w I kw. i II kw. 2010r produktu gotowego w cenach wynegocjowanych przez odbiorcę z IV kwartału 2009 – czyli maksymalnie niskich, wymuszonych przez spowolnienie gospodarcze spowodowane kryzysem gospodarczym.

Wobec trudnej sytuacji rynkowej celem strategicznym Zarządu wyznaczonym w IV kw. 2010r było w pierwszej kolejności utrzymanie rynków zbytu i założonego na 2009r poziomu sprzedaży. W drugim kroku postanowiono za wszelką cenę wykorzystać chwilowe spowolnienie działalności konkurencyjnej i wykorzystać okazję do zajęcia pozycji na rynkach, na których w innej sytuacji, Spółka miałaby małe szanse zaistnieć w ciągu najbliższych kilku lat. Decyzja została podjęta i skalkulowana pomimo zgromadzonych zapasów nie przewidzianych do tak gwałtownego wzrostu zamówień.

Zarząd świadomie przystąpił do kontraktów wiedząc, że skutkować to będzie niską ceną i uzupełnianiem zapasów surowcowych drogim półproduktem (mikrosfera sucha). Dodatkowo bardzo długa i ostra zima 2009/2010 spowodowała, że pierwsze dostawy mikrosfery mokrej (najtańszy surowiec) z pozysku tegorocznego dotarły dopiero w czerwcu – lipcu br. Kalkulacja ta opierała się jednak na możliwości jaka wytworzyła się przed spółką w związku z osłabieniem konkurencji i możliwościami zaistnienia na nowym rynku.

Niska sprzedaż w II kw. wynikała wyłącznie z wyczerpania ubiegłorocznych zapasów surowca u dostawców i sytuacji klimatycznej przesuwającej na miesiąc maj możliwość „wyławiania” nowego surowca w lagunach odstożnikowych Elektrowni (Syberia). Zdolności produkcyjne Spółki oraz skala złożonych i możliwych do zrealizowania zamówień przewyższała w II kw. o 80% wykonaną sprzedaż. Sprzedaż w II kwartale była niższa o ca 200 tys EURO w porównaniu do I kwartału 2010 co wraz z promocyjną ceną dla odbiorców z nowo otwartych rynków miało bezpośredni wpływ na wynik finansowy w okresie sprawozdawczym.

Biorąc pod uwagę skalę zamówień planowanych lata 2010/2011 Zarząd kontynuował działania w celu całkowitego uniezależnienia się w przyszłości od zimowych dostaw surowca. W tym celu Spółka przystąpiła do stworzenia sobie własnego zaplecza finansowego pozwalającego na zgromadzenie tak dużej ilości surowca poprzez zwiększenie kapitałów własnych w drodze emisji akcji serii G i H (pkt. 7 i 9.1.) W związku z środkami pozyskanymi z emisji akcji serii G i H dostawy mikrosfery będą sukcesywnie rosnąć, a ich największe transporty będą przypadać na okres sierpień-grudzień br.

#### **4.2.2 Koszty finansowe**

Aktualnie ponoszone koszty są wyłącznie w związku z obsługą kredytów obrotowych finansujących bieżącą działalność Spółki. Pozostałe koszty finansowe zawierają przede wszystkim różnice kursowe, które w dłuższym okresie czasu winny zbilansować się z przychodami finansowymi uzyskiwanymi z tego samego tytułu.

#### **4.2.3 Polityka cenowa**

W okresie sprawozdawczym Zarząd kontynuował politykę cenową przyjętą pod koniec 2009r i realizowaną w I kwartale 2010r (patrz: Raport Spółki za I kw. 2010). Zarząd prowadzi wzajemne ustalenia z odbiorcami zmierzające do kształtowania nowych warunków kontraktów. Istotą tych uzgodnień jest kalkulacja ceny dającej wcześniejszą, osiąganą przed kryzysem finansowym, rentowność prowadzonej działalności.

Ceny dla Partnera Amerykańskiego zostaną urealniane (podnoszone) stopniowo w dwóch etapach, począwszy od III kwartału (1 etap) i IV kwartału (2 etap). Podobnie przebiegają ustalenia cen dla pozostałych klientów, które zostaną podniesione począwszy od III kwartału br.

Wykorzystując skalę zakontraktowanej sprzedaży na drugie półrocze 2010r, pochodzącą z nowych rynków, na których działa Spółka spodziewany efekt zmiany cen ma zapewnić w dłuższej perspektywie stabilność ekonomiczną Spółki (urealnienie i przywrócenie planowanej rentowności) oraz pozwolić na prowadzenia wieloletniej stabilnej współpracy z odbiorcami. Poszczególne elementy zastosowanej polityki cenowej będą ewoluowały w przyszłości wraz z sygnałami napływającymi z rynków, na których działa lub będzie działała Spółka.

## **5. WERYFIKACJA PROGNOZY ZYSKU NA 2010 ROK**

W związku kontraktami na dostawy mikrosfery, uzgodnionymi w okresie sprawozdawczym, Zarząd Spółki w dniu 27.05.2010 poinformował, że w związku ze zwiększaniem się dotychczasowych kontraktów oraz podpisywaniem nowych prognozowane przychody na 2010r. ulegną zwiększeniu do kwoty 10,1 mln PLN a planowany zysk do kwoty 1,1 mln PLN. Następnie w dniu 12.07.2010 zostały one jeszcze zwiększone do kwoty 15,3 mln PLN a planowany zysk do kwoty 1,5 mln PLN.

W związku z założeniami do polityki cenowej przedstawionej w pkt,4.2 Zarząd Spółki podtrzymuje zamieszczoną prognozę wyniku finansowego na koniec 2010r.

## **6. INFORMACJE NA TEMAT AKTYWNOŚCI JAKĄ W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM SPÓŁKA PODJĘŁA W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI.**

### **6.1. Zwiększenia udziału w sprzedaży do odbiorców na rynku europejskim**

Rynek europejski jest dla Spółki nadal jednym z najważniejszych kierunków dlatego też będzie stale zwiększany. Realizowana konsekwentnie polityka Zarządu zaowocowała podpisaniem nowych kontraktów z odbiorcami europejskimi ( OMYA, przemysł wydobywczy oraz inni Partnerzy). Jak również nadal prowadzone są rozmowy z kilkoma bardzo dużymi potencjalnymi odbiorcami.

### **6.2 Przygotowanie do wejścia na rynek przemysłu ropy naftowej**

Rozpoczęte w III kwartale 2009 rozmowy handlowe dotyczące możliwych zastosowań i przyszłej sprzedaży na potrzeby przemysłu wydobywczego ropy naftowej, nazwanym umownie rynkiem Emiratów Arabskich (dokładnie jest to rynek rejonu Zatoki Perskiej w tym Emiratów Arabskich, Afryki Zachodniej, basenu Morza Śródziemnego i Norwegii) w sprawozdawczym okresie zakończyły się podpisaniem kontraktu na dostawy mikrosfery. Badania mikrosfery w Polsce, przeprowadzone na potrzeby nowego odbiorcy (AGH Kraków), wypadły pomyślnie i specjalna nowa frakcja 450 mikronów ( nazwa handlowa 450EM-OI ) o zwiększonej wytrzymałości na ściskanie została ostatecznie zaakceptowana przez klienta. Osiągnięty w ten sposób został kolejny cel Spółki, dotyczący dostarczania własnej, specjalistycznej mikrosfery na specjalne zapotrzebowanie rynku przemysłu wydobywczego ropy naftowej.

### **6.3 Eksport na rynek Stanów Zjednoczonych.**

Uzyskane w poprzednim kwartale doświadczenie w organizacji dostaw mikrosfery do USA oraz jakość eksportowanego towaru sprawiły, że eksport w II kwartale 2010 był kontynuowany. Po długotrwałych negocjacjach oraz wizycie Partnera w Bielsku-Białej w miesiącu maju Spółka otrzymała już zamówienie na II półrocze 2010 i I półrocze 2011. Rokowania dotyczące współpracy są bardzo dobre.

## **7. ZAPLECZE FINANSOWE**

### **7.1 Emisja akcji serii G**

Emisja zakończyła się sukcesem i do spółki wpłynęła kwota 3 mln zł, kwota w większości przeznaczona została na zakup surowca mokrego i „podsuszonego”. W ramach przeprowadzonej subskrypcji prywatnej objęto 1 000 000 szt. ( jeden milion) akcji serii G.

### **7.2 Emisja akcji serii H**

W dniu 10.08. 2010 r. zakończono przyjmowanie zapisów składanych na objęcie 1 485 000 akcji serii H spółki Eko Export SA w ramach oferty publicznej z prawem poboru dla dotychczasowych akcjonariuszy. Przydział akcji o wartości nominalnej 10gr i cenie emisyjnej 3,20 zł odbędzie się w dniu 23.08.2010r

## **8. DZIAŁANIA W ZAKRESIE ROZWOJU I WPROWADZANIA ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH**

### **8.1 Kontynuacja budowy programu zarządzania jakością produktu oraz realizacją zamówienia i dostaw**

Spółka kontynuuje realizację projektu pozwalającego na wpięcie się w rytm produkcyjny kluczowych odbiorców .Projekt o nazwie „Opracowanie i wdrożenie automatycznego systemu zakupu i sprzedaży mikrosfery przez Eko Export S.A.” zakłada zbudowanie platformy informatycznej wiążącej dostawców surowca, jego przetwarzanie, modyfikację, analizę jakości ,składowanie i logistykę dostaw, bezpośrednio z systemami zaopatrzenia odbiorców końcowych. W okresie 01.04.2010 do 30.06.2010r na realizację projektu Spółka poniosła nakłady w wysokości 165.012,60 zł , w tym 121.360,68 sfinansowane zostało z środków Unii, a 43.651,92 sfinansowane przez Spółkę. Na kwotę tę składają się koszty wynagrodzeń osób pracujących przy projekcie, zakup urządzeń informatycznych oraz zakup usług firmy informatycznej, odpowiedzialnej za opracowanie i wdrożenie programu w spółce. Łącznie na cały projekt od początku jego realizacji wydatkowano łącznie 525.993,44 zł. W II kwartale 2010r Spółka weszła w II etap wdrażania projektu, gdzie do systemu produkcyjnego został podłączony system kodów kreskowych. Każdej partii materiału zostaje przypisany kod kreskowy, dzięki któremu można bardzo łatwo zidentyfikować partię materiału oraz jego badania. Etap ten jest wstępem do całkowitej automatyzacji, dzięki której będzie możliwa natychmiastowa identyfikacja materiału.

### **8.2 Optymalizacji procesów technologicznych**

W związku z realizacją planu optymalizacji procesów technologicznych, realizowanym w celu dalszego zmniejszania kosztów bezpośrednich i podniesienia efektywności produkcji, Zarząd Eko Export S.A. rozpoczął prace nad dużym projekt modernizacyjny zakładu. Pełny opis projektu znajduje się w raporcie kwartalnym Spółki za I kw. 2010r

W dniu 12.04.2010 Eko Export złożył wniosek o dofinansowanie w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego ( działanie 1.2.3) na łączną kwotę 871 tyś PLN. Do dnia sporządzenia raportu Spółka nie otrzymała informacji o przyjęciu lub odrzuceniu wniosku.

## 9. PLANY I PRZEWIDYWANY ROZWÓJ SPÓŁKI

### 9.1 Emisja Akcji serii H

W dniu 10.05.2010r Zarząd Spółki podjął uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki o kwotę nie większą niż 148 500zł w ramach kapitału docelowego, w drodze nowej emisji nie więcej niż 1.485.000 akcji zwykłych na okaziciela serii H z prawem poboru i ich objęcia w trybie subskrypcji zamkniętej mającej charakter oferty publicznej oraz zmiany statutu. Akcje serii H zostaną w prowadzone do Alternatywnego Systemu Obrotu( rynek NewConnect). Pozyskanie środków z emisji serii H umożliwi złożenie zamówień u dostawców surowca i transport do siedziby spółki w okresie jesienno-zimowym, który obniży koszty transportu i wyeliminuje rozmrażanie surowca w celu jego dalszego przerobu

#### Cel emisji

Celem emisji akcji serii H jest pozyskanie środków finansowych na finansowanie zakupów surowca do produkcji bieżącej oraz mającego służyć jako zapas magazynowy do produkcji w okresie zimowo wiosennym 2010 i 2011. Zgromadzenie zapasów w okresie letnim i jesiennym zdecydowanie obniży koszty transportu oraz wilgotność surowca , której usunięcie stanowi podstawowy element kosztowy produkcji. Część środków uzyskanych z emisji wykorzystana zostanie w ramach inwestycji w zaplecze magazynowe oraz modernizację procesów technologicznych (pkt. 8)

### 9.2 Finansowanie działalności bieżącej i celów strategicznych

Zarząd, w porozumieniu z Radą Nadzorczą Spółki, planuje finansować działalność Spółki w 2010 roku ze środków własnych, uzyskanych z wypracowanego wyniku na działalności gospodarczej oraz środków finansowych pozyskanych w drodze podwyższenia kapitału zakładowego przez emisję akcji serii G i H. Łączna kwota kapitałów własnych planowana z emisji tych akcji to 7 752 000 zł.

Równolegle wykorzystywane będzie również krótko i średnioterminowe finansowanie kredytem bankowym. Zarząd nie zrezygnował z możliwości finansowania zakupu części surowca, do produkcji na rynek USA, przez program finansowy zaproponowany przez nowego Partnera handlowego.

Zarząd w dalszym ciągu podtrzymuje plany związane z wejściem Spółki na Parkiet GPW. Plany te zależą w dużym stopniu od powodzenia emisji akcji serii H. Zainteresowanie inwestorów tą emisją będzie istotnym wyznacznikiem dla procesu intensyfikacji działań Spółki zmierzających do przejścia na rynek regulowany. Istotnym kryterium dla tej decyzji będzie również odpowiednie rozproszenia akcjonariatu zaplanowane do osiągnięcia w toku wspomnianej emisji akcji oraz stabilność wyceny wartości Eko Export SA na rynku NewConnect (wymóg kapitalizacji 10ml EUR). Zarząd podjął wstępne rozmowy w celu wytypowania Domu maklerskiego z którym nawiąże współpracę w ramach tego projektu.

## 10. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zarząd Eko Export S.A pragnie poinformować, że treść Raportu Okresowego została poszerzona o informacje i komentarze będące odpowiedzią na liczne pytania zadawane w korespondencji przez Inwestorów i Akcjonariuszy Spółki, na które to pytania ze względu na konieczność zapewnienia równego dostępu Inwestorom i Akcjonariuszom do Informacji poufnej nie można było udzielić bezpośredniej odpowiedzi. Zarząd Spółki dziękuje za wszystkie sugestie i komentarze, wskazujące na sposób oceny działalności Spółki przez Akcjonariuszy i Uczestników rynku NewConnect.



### **Oświadczenie**

Zarząd Eko Export S.A. oświadcza , że według jego najlepszej wiedzy wybrane informacje finansowe za II kwartał 2010r i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta oraz , że kwartalny raport z działalności Eko Export S.A. zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki .

Prezes Zarządu  
Jacek Dziejdzic